



business trainer and coach
ZAKHAROV.AG

УСИЛИМ
победы команды

УВЕЛИЧИМ
поток клиентов

УМНОЖИМ
продажи компании

ВМЕСТЕ!

① 7 (926) 112 89 98

www.zakharov.ag
zakharov.ag@gmail.com



ЗАКАЖИТЕ СЕЙЧАС!



Диагностику продаж и **получи БИЗНЕС-ПЛАН**

«Умножь продажи компании на 100%» - 1 день

100 000 руб. **70 000 руб.**

Диагностику маркетинга и **получи БИЗНЕС-ПЛАН**

«Увеличь поток клиентов на 100%» - 1 день

100 000 руб. **70 000 руб.**

Диагностику систем управления и
получи БИЗНЕС-ПЛАН

«Умножь продажи на 100%» - 1 день

100 000 руб. **70 000 руб.**

Или комплексную **3-х дневную диагностику**
продаж, маркетинга и рекламы, систем управления

ВСЕГО за 180 000 руб.

УСИЛИМ
победы команды
УВЕЛИЧИМ
поток клиентов
УМНОЖИМ
продажи компании
ВМЕСТЕ!



ДВА ПРЕДЛОЖЕНИЯ - ДВЕ ВЫГОДЫ

20%

Только СЕЙЧАС! На два авторских тренинга для компаний от ведущего эксперта в области сложных переговоров и инновационных продаж:

Револьверные продажи. Победа за нами!

Лидер всегда прав или Доктрина влияния

30%

Только СЕЙЧАС! **Скидка 30%** на 1-дневную диагностику вашей компании в результате которой вы получите **БИЗНЕС-ПЛАН** развития **ТОЧЕК РОСТА** и действий на 3 месяца.

70 000 руб. вместо 100 000 руб.

усилим
победы команды

увеличим
поток клиентов

умножим
продажи компании

ВМЕСТЕ!



усилим
победы команды

увеличим
поток клиентов

умножим
продажи компании

ВМЕСТЕ!

Бонус! Готовые СКРИПТЫ на вопросы:

Оцените мою квартиру?

Как ДОРОГО вы продадите мою квартиру?

Как БЫСТРО вы продадите мою квартиру?

Какое ваше ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ и почему так
ДОРОГО?

Где вы будете РЕКЛАМИРОВАТЬ мою квартиру!

Почему не покупают ВАШИ покупатели мой дом!

Приведите ВНАЧАЛЕ покупателя, а потом...!

Будет АВАНС, будет ДОГОВОР!



УСИЛИМ
победы команды

УВЕЛИЧИМ
поток клиентов

УМНОЖИМ
продажи компании

ВМЕСТЕ!

5 практика: Новые техники переговоров
Новые технологии переговоров по телефону
Новые технологии переговоров при встрече
Готовые скрипты и шаблоны с покупателями

ДОПОЛНИТЕЛЬНО!

ЗС (Схемы, Сценарии, Скрипты) и МТС+.
Какие схемы сделок существуют (12 базовых схем).
21 сценарий работы риэлтора
9 базовых скриптов риэлтора



3 практика: какие технологии работают
Что такое ЦУП – центр управления покупателями или продавцами

Схема работы ЦУПа для компании и для частного риэлтора

Инструменты и технологии работы ЦУПа
Финансовые инвестиции в ЦУП, есть ли они?
Диалоги и скрипты СЦПа (под диктовку)

4 практика: почему ЦУП необходимо усилить СЦП (стыковочным центром продаж)

Для чего нужен СЦП, его функции
Схема работы СЦПа для компании и для частного риэлтора

Диалоги и скрипты СЦПа (под диктовку)

ВМЕСТЕ!



Почему кризис на рынке? Почему всего 4 стадии развития рынка.

1 практика: цифры и факты рынка недвижимости
Как ведет себя современный продавец недвижимости
Как совершает покупку покупатель
За что готовы платить клиенты, что не стоит предлагать
Что ожидает рынок недвижимости
Наиболее сильные возражения собственников и покупателей сегодня

2 практика: технологии, которые перестали работать
Почему "холодные звонки" – это Америка 70–90-х, стоит ли ее вновь открывать?
Расклейки, почтовые ящики, проходы квартир – настолько ли мы богаты?
Интернет, социальные сети, смс-рассылки и иные технологии – оценка эффективности.



УСИЛИМ
победы команды

УВЕЛИЧИМ
поток клиентов

УМНОЖИМ
продажи компании

ВМЕСТЕ!

Символы: доллары, юани, диаграммы, документы.

Кто получит выгоду от тренинга



Предприниматели

Открывающие АН



Начальники отделов

Наставники

Директора АН

Корп. тренеры



усилим победы команды
увеличим поток клиентов
умножим продажи компании
ВМЕСТЕ!



Дорогие коллеги!

Как уже неоднократно повторялось со всех сторон, что КРИЗИС – это НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ!

Однако, мы упорно продолжаем совершенствовать "мертвую лошадь" классических продаж, надеясь на чудо!

За последние полгода, уже в четырех городах, мне удалось увеличить продажи в агентствах недвижимости кратно!

Созданные "Единое окно покупателей" и "Центр управления продажами", позволили отработать оригинальную методику работы с покупателями и продавцами недвижимости.

Я спешу поделиться с вами ей! Вы услышите новые скрипты и техники работы с клиентами, а также работы с их возражениями.

Не надейтесь на чудо, надежда парализует волю! Действуйте!



усилим победы команды
увеличим поток клиентов
умножим продажи компании
ВМЕСТЕ!



Наконец-то, пришло время модернизировать свой бизнес и начинать двигаться ВПЕРЕД!



Как оживить мертвый рынок недвижимости в рамках своей компании или лично для себя!



...Как сделать КОСМИЧЕСКИЕ продажи при помощи ЦУПа!

Почему СТЫКОВОЧНЫЙ ЦЕНТР увеличивает продажи минимум в 3 раза!

Будьте Королевым в области недвижимости!



business trainer and coach

ZAKHAROV.AG

Более 190 корпоративных клиентов



РОСНЕФТЬ



СБЕРБАНК
Всегда рядом



РусГидро



ИНКОМ
Недвижимость



Ростелеком



Миэль



БСК Страховой дом



Cybarco



ДОМОСТРОИТЕЛЬ
Группа компаний



АЛЬЯНС
Банк и финансовые
компании



ГРУППА КОМПАНИЙ
АЯКС®
РИЭЛТ



PROPERTY GALLERY
Property Developers since 2002



СТРАХОВЫЙ ГРУППА
СПАССКИЕ ВОРОТА-М



мегаплан



СВОЯ ЗЕМЛЯ ЮС
ПОДЪЕМНИКИ



ПК ЦЕНТР
ОБЪЕДИНЕННАЯ ГРУППА
РИЕЛТОРСКИХ КОМПАНИЙ



ВЫСШАЯ ШКОЛА
Недвижимости
Higher School of Realty



АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ
Азбука Жилья



АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ
...DOKI



ГРУППА КОМПАНИЙ
МИЦ



«ВомЗмотДом»
Агентство недвижимости



ДОМЕХПО
САЛОНЫ ИЗДЕЛИЙ ДЛЯ ДОМА

УСИЛИИ
победы команд

УВЕЛИЧИИ
поток клиентов

УМНОЖИМ
продажи компании

ВМЕСТЕ!



усилим
победы команды
УВЕЛИЧИМ
поток клиентов
УМНОЖИМ
продажи компании
ВМЕСТЕ!

Я, Андрей Захаров – бизнесмен и тренер-консультант стал надежным партнером и корпоративным советником многим ведущим компаниям России.

Мои тренинги и технологии используют риэлторы сотен компаний нашей Родины от Крыма до Владивостока, а также в Испании и на о. Кипр.

В момент стагнации на рынке недвижимости в России, я пересмотрел много техник и технологий, которые бы были адекватны современному состоянию рынка и нашел самые подходящие.

Апробировав уже в 6 городах на 17 агентствах недвижимости, с радостью готов ими поделиться с вами, **коллеги-риэлторы из Перми**.

Узнайте, как это можно сделать уже завтра.



УСИЛИМ
победы команды

УВЕЛИЧИМ
поток клиентов

УМНОЖИМ
продажи компании

ВМЕСТЕ!

Более 1200 тренингов с 2009 года

- 80% тренингов в сфере недвижимости

Возглавлял проекты в недвижимости с 2004 г.:

- АН «Доки», российско-американский проект
- Франшиза и портал АН «Дом.ру»
- Хозяин АН Домотека и REALESTETICA с 2009 г.
- Автор «Револьверных продаж», «Каскадных продаж» и «Карусельных продаж»
- Автор технологической франшизы для АН (работает 23 компаний по всей России).
- Автор и преподаватель миниMBA «Стратегический и оперативный менеджмент в недвижимости»
- Управленческий опыт с 1997 года. Два медицинских и управленческое образования.
- Директор по развитию и преподаватель Высшей школы недвижимости
- Основатель Zakharov.Consulting



business trainer and coach
ZAKHAROV.AG

ЗАХАРОВ АНДРЕЙ

бизнес-тренер | энергомотиватор



1200
тренингов
с 2009 года



20000
слушателей
посетили
тренинги



337
тренингов
в 2012 году



230
часов
авторских
технологий



80%
тренингов
в сфере B2B



189
корпоративных
клиентов



12
авторских
технологий



5
собственных
бизнесов



18
лет
управленческого
опыта



156
часов
авторского
миниМВА

+7 926 112 89 98
www.zakharov.ag
info@zakharov.company





business trainer and coach
ZAKHAROV.AG

7 стратегий прорыва в кризис
для риэлторов
и руководителей АН!

Москва, март 2015 г.
www.zakharov.ag

