



как инструмент повышения
эффективности работы
агента/агентства

unit budget business venture
Control Chief Executive
equipment liquidity interest Direct
croeconomics mass marketing gap anal
ning recession rebating perception

Эволюция рынка недвижимости



Трансформация риэлторской услуги



Новый смысл, ценность, наполненность



Новые требования к компетенциям риэлторов



Кооперация, как жизненная необходимость

Современные требования к использованию информации

**Учёт и
систематизация**



**Скорость
обработки**

**Качество
обработки**



**Обмен
информацией**

Система управления взаимоотношениями с клиентами -



Возможности CRM для риэлторов

на примере **iPROFi**

www.iprofi-cloud.ru

Учёт и систематизация информации



Управление людьми,
объектами, спросом



Прохождение сделок
по воронке продаж



Учет продающихся,
забронированных и
проданных объектов



Сохранение всех данных
о собственниках,
покупателях, объектах
и сделках



Скорость обработки информации



Система поиска и
фильтрации



Выгрузка объектов
недвижимости на порталы



Ведение всей
документации



Мониторинг
собственников



Автоматическая генерация
документов и объявлений



Перекрёстный поиск



Качество обработки информации



Конфиденциальность
превыше всего



Система фильтрации
информации



Облачный календарь задач
для каждого сотрудника



Контроль за персональной
эффективностью сотрудников



Интерактивные страницы
клиентов, объектов,
сделок, компаний

Обмен информацией

MLS

Мультилистинг,
как инструмент системы
партнёрских продаж



Плюсы CRM iPROFi



Гибкая настройка
большинства
разделов и
категорий



CRM для
застройщиков и
девелоперов



Социальная сеть



Сайт агентства

CRM –

**реальный инструмент
повышения эффективности
работы агента/агентства!**



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Руководитель сети офисов недвижимости
АН «Мегаполис-Сервис» г. Электросталь
Цельковский Александр

+7 (916) 533-03-03
sa@megapol.ru